

26 Августа 2013 13:00 (UTC +7:00)

Кемерово, Российская Федерация



Финансовые результаты ОАО «Кузбасская топливная компания» по МСФО за 2 квартал и 6 месяцев 2013 года

ОАО «Кузбасская топливная компания» (РТС/ММВБ: «КВТК»), один из крупнейших производителей и экспортёров энергетического угля в России, сегодня публикует сокращённую промежуточную консолидированную неаудированную финансовую отчетность, подготовленную в соответствии с международными стандартами (МСФО) за 6 месяцев 2013 года, закончившиеся 30 июня 2013 года.

Ключевые финансовые показатели

млн. руб.	2 кв. ¹ 2013	1 кв. ¹ 2013	Изм.	6 мес. ¹ 2013	6 мес. ¹ 2012	Изм.
Выручка	4 657	4 927	-5%	9 584	11 505	-17%
Себестоимость	4 096	4 277	-4%	8 373	9 688 ²	-14%
<i>Производственные денежные затраты на 1 т. угля, руб.</i>	586	559	-4%	573	788	-27%
Валовая прибыль	561	650	-14%	1 211	1 817 ²	-33%
<i>Рентабельность валовой прибыли</i>	12%	13%	-1 п.п.	13%	16%	-3 п.п.
Коммерческие, административные и прочие расходы	383	417	-8%	800	864	-7%
Операционная прибыль	178	233	-24%	411	953	-57%
<i>Рентабельность операционной прибыли</i>	4%	5%	-1 п.п.	4%	8%	-4 п.п.
ЕБИТДА³	478	509	-6%	987	1 479	-33%
<i>Рентабельность ЕБИТДА</i>	10%	10%	-	10%	13%	-3 п.п.
<i>ЕБИТДА на 1 т. угля, руб.</i>	191	213	-10%	202	368	-44%
Чистая прибыль	-42	86	н.п.	44	602	-93%
<i>Рентабельность чистой прибыли</i>	-	2%	н.п.	1%	5%	-4 п.п.

Комментируя финансовые результаты Компании, Первый заместитель генерального директора Эдуард Алексеенко сказал:

«По итогам 1 полугодия 2013 года, Компания продемонстрировала снижение выручки, показателя ЕБИТДА и чистой прибыли в условиях низких цен на экспортных рынках и традиционного сезонного снижения спроса на энергетический уголь на внутреннем рынке. Однако, на фоне снижения себестоимости и производственных денежных затрат, Компания демонстрирует положительный финансовый результат по итогам первого полугодия. Основное влияние на объём чистой прибыли оказал убыток во втором квартале, связанный с курсовыми разницеми по номинированным в валюте кредитам, составивший 228 млн. руб., что более чем в 2 раза выше показателя 2012 года (73 млн. руб.). Компания ранее демонстрировала убыток в размере 275 млн. руб. во втором квартале 2010 года и 294 млн. руб. во втором квартале 2012 года.»

¹ Здесь и далее представлены неаудированные показатели за 1 и 2 кв. 2013 г. и за 6 мес. 2012 г. и 2013 г.

² Пересмотренные данные в соответствии с новыми стандартами и интерпретации. Подробнее на стр. 10-12 финансовой отчётности.

³ ЕБИТДА для каждого из временных периодов представляет собой операционную прибыль до вычета сумм износа, амортизации и прибыли/убытка от продажи и обесценения основных средств. ЕБИТДА не является показателем оценки финансовой деятельности по МСФО и не должна рассматриваться как альтернатива показателю чистой прибыли, операционной прибыли или любому другому показателю, рассчитанному согласно МСФО или как альтернатива денежным средствам от операционной деятельности или как мера ликвидности Компании

Выручка

По итогам 1 полугодия 2013 года, выручка снизилась на 17% до 9 584 млн. руб. по сравнению с аналогичным периодом 2012 года. Снижение выручки произошло во всех ключевых сегментах деятельности Компании, однако наибольшее влияние на данный показатель оказал сегмент экспортной реализации собственного угля демонстрирующий снижение на 14%.

Выручка во 2 квартале 2013 года снизилась на 5% до 4 657 млн. руб. Под влиянием сезонного снижения спроса на уголь, сокращение выручки в сегменте продаж собственного угля на внутреннем рынке составило 64%. Благодаря контрактам с покупателями обогащённого угля в Азиатско-Тихоокеанском регионе, в сегменте экспортной реализации собственного угля квартальная выручка выросла на 20% до 3 924 млн. руб., которые эквивалентны 84% консолидированной квартальной выручки Компании.

Операционная прибыль и EBITDA

По сравнению с 1 полугодием 2012 года, за 6 месяцев 2013 года операционная прибыль Компании снизилась на 57% до 411 млн. руб., а показатель EBITDA и валовая прибыли снизились на 33% до 1 211 млн. и 987 млн. руб. соответственно. Основное влияние на снижение вышеуказанных показателей оказало сокращение валовой рентабельности сегмента экспортной реализации собственного угля с 16% в 1 полугодии 2012 года до 9% в 1 полугодии 2013 года. Некоторую поддержку оказало повышение валовой рентабельности в сегменте реализации собственного угля на внутреннем рынке с 17% в 1 полугодии 2012 года до 28% в 1 полугодии 2013 года и сокращение производственных затрат на 27% до 573 руб. на тонну добытого угля. Себестоимость в первом полугодии 2013 года снизилась на 14% до 8 373 млн. руб. в результате снижения производственных расходов и расходов на приобретение угля для перепродажи. Уровень коммерческих, административных и прочих расходов за первые 6 месяцев 2013 года снизился на 7% до 800 млн. руб.

В 1 квартале 2013 года, операционная прибыль сократилась на 24% по сравнению с аналогичным периодом 2012 года и составила 178 млн. руб. Валовая прибыль снизилась на 14% до 561 млн. руб. Квартальный показатель EBITDA составил 478 млн. руб., снизившись на 6% относительно 1 квартала 2013 года. Производственные затраты и себестоимость сократились во 2 квартале на 4% до 4 096 млн. руб. и 586 руб. на тонну соответственно. Коммерческие, административные и прочие расходы сократились на 8% до 383 млн. руб.

Чистая прибыль

Чистая прибыль в 1 полугодии 2013 года составила 44 млн. руб., снизившись на 93% по сравнению с показателем за аналогичный период 2012 года. Несмотря на существенное снижение цен на энергетический уголь на мировых рынках и снижающуюся рентабельность экспортной реализации, бизнес Компании на внутреннем рынке является устойчивым, и его валовая рентабельность демонстрирует рост. Это связано с наличием уникальной для российского рынка собственной сбытовой сети угольных складов, обслуживающих более 400 тысяч физических и более 1 тысячи юридических лиц и муниципальных покупателей энергетического угля. Валовая рентабельность данного направления растёт благодаря высокому спросу на сортовые марки угля, производимые Компанией и внедрению дополнительных услуг для населения. Менеджмент планирует продолжать развитие и расширение розничной сети.

В связи с сезонностью потребления энергетического угля на внутреннем рынке, 2 квартал традиционно является наиболее слабым в ежегодном бизнес-цикле компании. Во 2 квартале 2013 года, Компания зафиксировала убыток в размере 42 млн. руб., что на 149% ниже убытка,

полученного во 2 квартале 2012 года. Как и во 2 квартале прошлого года, убыток обусловлен курсовыми разницеми по номинированным в валюте кредитам в размере 228 млн. руб.

Управление долговым портфелем

млн. руб.	30.06.13	Доля	31.03.13	Изм.	30.06.12	Изм. ⁴
Долгосрочные займы и кредиты	4 859	61%	3 411	42%	5 414	-10%
Краткосрочные займы и кредиты	3 097	39%	4 765	-35%	1 333	132%
Общий долг, в том числе:	7 956		8 176	-3%	6 747	18%
Номинированный в рублях	4 210	53%	4 107	3%	2 452	72%
<i>Средняя процентная ставка по займам и кредитам в рублях</i>	8,97%		9,06%	-0,09 п.п.	10,00%	-1,03 п.п.
<i>Субсидированная процентная ставка по займам и кредитам в рублях⁵</i>	8,67%		8,53%	0,14 п.п.	9,40%	-0,73 п.п.
Номинированный в долларах США	3 746	47%	4 069		4 295	-13%
<i>Средняя процентная ставка по займам и кредитам в долларах США</i>	4,74%		4,80%	-0,06 п.п.	4,80%	-0,06 п.п.
Денежные средства и их эквиваленты	1 993		1 858	7%	1 616 ⁶	23%
Чистый долг	5 963		6 318	-6%	5 131	16%
Чистый долг / EBITDA за 12 мес.	2,00		2,20	-9%	1,31	52%

Чистый долг на 30 июня 2013 года составил 5 963 млн. руб., сократившись на 6% по сравнению с показателем на 31 марта 2013 года. Показатель чистого долга к EBITDA за 12 месяцев достиг комфортного для менеджмента уровня и составил 2,00. По условиям действующих кредитных соглашений с банками, показатель чистого долга к EBITDA не должен превышать уровня в 3,50 – 4,00.

Компания является одним из наиболее надёжных и эффективных заёмщиков в секторе что отражают текущие процентные ставки по займам и кредитам. По состоянию на 30 июня 2013 года, средняя эффективная ставка составила 8,67% по займам номинированным в рублях и 4,74% по займам, номинированным в долларах США. Во 2 квартале 2013 года ВТБ Банк (Австрия) АГ подтвердил новую кредитную линию для рефинансирования расходов, понесённых Компанией в ходе реализации инвестиционного проекта по строительству обогатительной фабрики «Каскад-2» в размере 60 млн. долл. сроком на 5 лет. Ранее Компания привлекала кредиты и займы на срок до 3 лет, и полученная кредитная линия позволила эффективно реструктурировать существующий долговой портфель вместе со снижением эффективной процентной ставки по заимствованиям в долларах США на 0,06 п.п.

⁴ Изменение показателей на 30.06.13 к 30.06.12

⁵ С учётом субсидий Республики Беларусь по кредитам на приобретения карьерных самосвалов БелАЗ

⁶ Включая срочные депозиты

Денежный поток и инвестиции

млн. руб.	2 кв. 2013	1 кв. 2013	Изм.	6 мес. 2013	6 мес. 2012	Изм.
Операционный денежный поток	1 128	-1 354	н.п.	-226	567	н.п.
Инвестиционный денежный поток	-109	-180	-39%	-289	-2 821	-90%
<i>Инвестиции в основные средства</i>	<i>-145</i>	<i>-199</i>	<i>-27%</i>	<i>-344</i>	<i>-2 318</i>	<i>-85%</i>
Финансовый денежный поток	-924	1 032	н.п.	108	1 514	-93%
Чистый прирост / (уменьшение) денежных средств и эквивалентов	95	-502	н.п.	-407	-740	-45%

В 1 полугодии 2013 года, операционный денежный поток составил -226 млн. руб. Инвестиционный денежный сократился на 90% до -289 млн. руб. т.к. Компания полностью завершила инвестиционный цикл 2012 года. На инвестиции в основные средства потрачено 344 млн. руб., основная часть которых направлена на завершение финансирования произведённых ранее работ по строительству обогатительной фабрики «Каскад-2». Чистый отток денежных средств от финансовой деятельности за первые 6 месяцев 2013 года составил 407 млн. руб. Чистое уменьшение объёма денежных средств и эквивалентов сократилось на 45% до 344 млн. руб.

Во 2 квартале 2013 года, операционный денежный поток составил 1 128 млн. руб. за счёт снижения дебиторской задолженности до 2 165 млн. руб., что на 38% ниже показателя 1 квартала 2013 года. Данная торговая дебиторская задолженность включала задолженность ООО «ЗапСиб-Транссервис» по сделке купли-продажи железнодорожных вагонов. Данная партия железнодорожных вагонов была приобретена Группой у ООО «Кузбасская транспортная компания», незадолго до выхода из состава её участников с целью перепродажи. Балансовая стоимость данной задолженности составила 1 017 млн. руб. В мае 2013 года данная задолженность была погашена покупателем в полном объёме. Инвестиционный денежный поток во 2 квартале 2013 года составил -109 млн. руб., на инвестиции в основные средства было потрачено 145 млн. руб. Чистый отток денежных средств от финансовой деятельности составил 924 млн. руб. Чистый прирост денежных средств и эквивалентов составил 95 млн. руб.

Ключевые события во 2 квартале и после отчётной даты

- Обогажительная фабрика «Каскад-2» вышла на проектный уровень качества обогащения и произвела во 2 квартале 0,53 млн. тонн высококачественного обогащённого угля. В связи с тем, что на сегодняшний день спрос на сортовые марки угля значительно выше, чем на обогащённый уголь, в целях максимизации прибыли, во 2 квартале менеджмент принял решение сократить план по обогащению угля и вести добычу преимущественно селективным методом.
- По итогам закрытия сделки по продаже ассоциированного ООО «Кузбасская Транспортная Компания» («КТрК») в феврале 2013 года новому владельцу вагонного парка ООО «ЗапСиб-Транссервис» средний железнодорожный тариф по экспортным направлениям снизился во 2 квартале до 1 282 руб., что на 10% ниже показателя 1 квартала 2013 года и на 6% ниже показателя 2 квартала 2012 года.
- 15 апреля 2013 года состоялось общее собрание акционеров Компании. Акционеры утвердили выплату дивидендов в размере 5 руб. на акцию. Всего на выплату дивидендов за 2012 год будет направлено 496 млн. руб., что соответствует 27,4% от чистой прибыли по МСФО. Дивидендная доходность составила 7,5% (2011: 3,4%). По итогам голосования акционеров в состав Совета директоров ОАО «Кузбасская Топливная Компания» вошли

следующие кандидаты: Заместитель генерального директора по коммерческой деятельности Иван Владимирович Гептинг; Председатель Совета Директоров Вадим Владимирович Данилов; Генеральный директор Игорь Юрьевич Прокудин; Независимый директор Александр Артур Джон Уилльямс; Независимый директор Юрий Абрамович Фридман.

- 20 августа 2013 года подписан коллективный договор между профсоюзом горняков и руководством ОАО «Кузбасская Топливная Компания». Принятый документ закрепляет социальные льготы и гарантии, предоставляемые работникам предприятия и членам их семей, а также всем социальным группам лиц, предусмотренным новой редакцией «Федерального отраслевого соглашения по угольной промышленности».

Перспективы на 3 квартал 2013 года

- В соответствии с принятым производственным планом, объем добычи угля в 3 квартале 2013 года сократится на 7% и составит 2,33 млн. тонн.
- Согласно ожиданиям менеджмента, коэффициент вскрыши в 3 квартале снизится на 1% до 5,85.
- В 3 квартале 2013 года Компания планирует расширить розничную сеть в Алтайском крае на 15 мобильных сезонных складов в связи с повышающейся рентабельностью продаж на внутреннем рынке и приближающимся началом закупок угля в преддверии начала отопительного сезона в России. Ожидаемый объем продаж через данные склады за сезон составит около 60 тыс. тонн. Развёртывание сезонных мобильных угольных складов существенно дешевле приобретения стационарных, инвестиции составят порядка 1 млн. руб. на один склад.

Менеджмент КТК отслеживает динамику цен на мировых рынках, которые в последний год находятся на стабильно низком уровне, и не ожидает существенного роста цен на международном рынке энергетического угля в 3 и 4 кварталах 2013 года. Вместе с тем ценовые тренды прошлых периодов позволяют надеяться на рост цен в среднесрочной перспективе.



Телефонная конференция

Менеджмент КТК приглашает инвестиционное сообщество принять участие в телефонной конференции для обсуждения финансовых результатов и ответов на вопросы.

Компанию на телефонной конференции будут представлять:

Эдуард Алексеенко – Первый заместитель генерального директора

Василий Румянцев – Директор Московского представительства, IRO

Понедельник, 26 Августа 2013

9:00 Нью-Йорк (UTC -4:00)

14:00 Лондон (UTC +1:00)

17:00 Москва (UTC +4:00)

20:00 Кемерово (UTC +7:00)

Мы рекомендуем подключиться к звонку за 10 минут до обозначенного времени начала.

Презентация будет доступна за час до начала телефонной конференции по следующим адресам:



www.oaoktk.ru/investors/present

www.slideshare.net/oaoktk

Чтобы подключиться к телефонной конференции, нужно позвонить:

Для международных звонков: +44 (0) 1452 555566

Для бесплатных звонков из России: 81080020972044

Код конференции: 37089330

В течение 2 недель, аудиозапись и расшифровка телефонной конференции будет размещена на сайте КТК по адресу:



www.oaoktk.ru/investors/audio

Запись телефонной конференции будет доступна в течение 2 недель по телефону:

Для международных звонков: +44 (0)1452550000

Код доступа к записи телефонной конференции: 37089330

Контакты для аналитиков и инвесторов:

ОАО «Кузбасская топливная компания», Москва
 Василий Румянцев
 Директор Московского представительства, IRO
 Тел.: +7 (495) 787-68-05
 E-mail: vkr@oaoktk.ru

Контакты для СМИ:

ОАО «Кузбасская топливная компания», Кемерово
 Елена Сарычева
 Начальник управления по связям с общественностью
 Тел.: +7 (3842) 36-47-62
 E-mail: es@oaoktk.ru



Дополнительная информация и календарь инвестора: www.oaoktk.ru/investors

Краткая справка о Компании:

ОАО «Кузбасская топливная компания», является одним из крупнейших производителей⁷ и экспортёров энергетического угля в России. Производственные активы Компании включают три действующих и один проектируемый угольный разрез, две обогатительные фабрики, расположенные в едином производственном кластере в Кемеровской области. В Компании работают более 4 000 сотрудников. Акции ОАО «Кузбасская топливная компания» обращаются на РТС/ММВБ, в свободном обращении находится 34,39%.



Новости и анонсы

www.facebook.com/oaoktk



Презентации

www.slideshare.net/oaoktk



Видео

www.youtube.com/oaoktkru

Основные консолидированные финансовые показатели по МСФО за 2012 год:

млн. руб.	2012	2011	2010
Выручка	23 104	23 939	14 160
Себестоимость	18 982	19 404	11 457
<i>Производственные денежные затраты на 1 т. угля, руб.</i>	<i>690</i>	<i>653</i>	<i>509</i>
ЕБИТДА	3 479	3 911	2 134
<i>Рентабельность ЕБИТДА</i>	<i>15%</i>	<i>16%</i>	<i>15%</i>
<i>ЕБИТДА на 1 т. угля, руб.</i>	<i>399</i>	<i>448</i>	<i>304</i>
Чистая прибыль	1 810	2 018	823
<i>Рентабельность чистой прибыли</i>	<i>8%</i>	<i>8%</i>	<i>6%</i>
Чистый долг	4 681	2 663	1 754
<i>Чистый долг / ЕБИТДА</i>	<i>1,35</i>	<i>0,68</i>	<i>0,82</i>

Информация об округлениях и возможных неточностях

Некоторые финансовые и производственные показатели, а так же специально рассчитанные коэффициенты были округлены. Из-за этого, в некоторых таблицах итоговые значения, получаемые путём сложения нескольких компонентов, могут отличаться от величины, получаемой путём простых арифметических вычислений. Изменение показателей рассчитывается после округления значений.

Мы прилагаем все возможные усилия для проверки и верификации материалов, однако в случае если Вы обнаружите неточности или у Вас возникнут вопросы, напишите об этом на адрес vkr@oaoktk.ru.

⁷ Металл Эксперт, Январь 2013

Приложения

Производственные денежные затраты

млн. руб.	2 кв. 2013	1 кв. 2013	Изм.	6 мес. 2013	6 мес. 2012	Изм.
Консолидированная себестоимость реализации	4 096	4 277	-4%	8 373	9 688 ⁸	-14%
За вычетом себестоимости реализации дочерних компаний	264	585	-55%	850	968 ⁸	-12%
Себестоимость ОАО КТК за вычетом:	3 832	3 692	4%	7 523	8 719⁸	-14%
Амортизация (в составе себестоимости)	-319	-248	29%	-567	-458 ⁸	24%
Покупной уголь для перепродажи и переработки	-14	-14	-	-28	-405	-93%
Изменение остатков угля на складах	129	-16	н.п.	114	134	-15%
Железнодорожный тариф и транспортные затраты	-2 334	-2 186	7%	-4 520	-4 755	-5%
Производственные денежные затраты	1 294	1 228	5%	2 522	3 215⁸	-22%
Доля производственных расходов в себестоимости	32%	29%	-3 п.п.	30%	33%	-3 п.п.
Производственные денежные затраты на 1 тонну угля, руб.	586	559	5%	573	788	-27%
Производственные денежные затраты на 1 тонну угля, долл. США	19	18	3%	19	26	-27%

Сегменты

млн. руб.	2 кв. 2013	1 кв. 2013	Изм.	6 мес. 2013	6 мес. 2012	Изм.
Выручка	4 657	4 927	-5%	9 584	11 505	-17%
Внутренние продажи собственного угля	391	1 074	-64%	1 465	1 767	-17%
Экспортные продажи собственного угля	3 924	3 272	20%	7 196	8 412	-14%
Перепродажа покупного угля	189	348	-46%	537	960	-44%
Прочая деятельность	153	233	-34%	386	366	5%
Себестоимость	4 096	4 277	-4%	8 373	9 688⁸	-14%
Внутренние продажи собственного угля	304	746	-59%	1 050	1 458 ⁸	-28%
Экспортные продажи собственного угля	3 489	3 053	14%	6 542	7 031 ⁸	-7%
Перепродажа покупного угля	161	299	-46%	460	916	-50%
Прочая деятельность	142	179	-21%	321	283	13%
Валовая прибыль	561	650	-14%	1 211	1 817	-33%
Внутренние продажи собственного угля	87	328	-73%	415	309 ⁸	34%
Экспортные продажи собственного угля	435	219	99%	654	1 381 ⁸	-53%
Перепродажа покупного угля	28	49	-43%	77	44	75%
Прочая деятельность	11	54	-80%	65	83	-22%
Валовая рентабельность	12%	13%	-1 п.п.	13%	16%	-3 п.п.
Внутренние продажи собственного угля	22%	31%	-9 п.п.	28%	17%	11 п.п.
Экспортные продажи собственного угля	11%	7%	4 п.п.	9%	16%	-7 п.п.
Перепродажа покупного угля	15%	14%	1 п.п.	14%	5%	9 п.п.
Прочая деятельность	7%	23%	-16 п.п.	17%	23%	6 п.п.

8 Пересмотренные данные в соответствии с новыми стандартами и интерпретации. Подробнее на стр. 10-12 финансовой отчетности.

Производство

	2 кв. 2013	1 кв. 2013	Изм.	6 мес. 2013	6 мес. 2012	Изм.
Производство угля, млн. тонн, в т.ч.:	2,50	2,39	5%	4,89	4,08	20%
<i>Караканский Южный</i>	<i>0,75</i>	<i>0,77</i>	<i>-3%</i>	<i>1,47</i>	<i>1,52</i>	<i>3%</i>
<i>Виноградовский</i>	<i>0,90</i>	<i>0,69</i>	<i>30%</i>	<i>1,59</i>	<i>0,65</i>	<i>145%</i>
<i>Черемшанский⁹</i>	<i>0,86</i>	<i>0,93</i>	<i>-8%</i>	<i>1,79</i>	<i>1,98</i>	<i>-10%</i>
Переработка угля¹⁰, млн. тонн, в т.ч.:	2,14	1,77	21%	3,91	3,41	15%
<i>Рассортированный уголь</i>	<i>1,43</i>	<i>1,41</i>	<i>1%</i>	<i>2,84</i>	<i>3,00</i>	<i>-5%</i>
<i>Обогащённый уголь</i>	<i>0,71</i>	<i>0,36</i>	<i>97%</i>	<i>1,07</i>	<i>0,41</i>	<i>161%</i>
Вскрыша, млн. куб. м., в т.ч.:	14,78	14,70	1%	29,48	38,71	-24%
<i>Взорванная горная масса¹¹, млн. куб. м.</i>	<i>6,64</i>	<i>6,37</i>	<i>4%</i>	<i>13,01</i>	<i>18,97</i>	<i>-31%</i>
<i>Среднее расстояние транспортировки вскрыши, км.</i>	<i>2,40</i>	<i>2,60</i>	<i>-15%</i>	<i>2,50</i>	<i>3,19</i>	<i>-22%</i>
Средний коэффициент вскрыши¹²	5,90	6,10	-3%	6,00	9,49	-37%

Продажи

	2 кв. 2013	1 кв. 2013	Изм.	6 мес. 2013	6 мес. 2012	Изм.
Реализация угля¹³, млн. тонн, в т.ч.	2,16	2,38	-9%	4,54	4,85	-6%
<i>Экспорт</i>	<i>1,74</i>	<i>1,40</i>	<i>24%</i>	<i>3,14</i>	<i>3,06</i>	<i>3%</i>
<i>Внутренний рынок</i>	<i>0,42</i>	<i>0,98</i>	<i>-57%</i>	<i>1,40</i>	<i>1,79</i>	<i>-22%</i>
<i>Собственный уголь</i>	<i>2,02</i>	<i>2,12</i>	<i>-5%</i>	<i>4,14</i>	<i>3,97</i>	<i>4%</i>
<i>Перепродажа угля</i>	<i>0,14</i>	<i>0,26</i>	<i>-46%</i>	<i>0,40</i>	<i>0,88</i>	<i>-55%</i>
Средняя цена реализации, руб./тонна¹⁴	1 025	1 028	-	1 027	1 318	-22%
<i>Средняя цена экспортной реализации, руб./тонна¹⁴</i>	<i>980</i>	<i>900</i>	<i>9%</i>	<i>945</i>	<i>1 354</i>	<i>-30%</i>
<i>Средняя цена реализации на внутреннем рынке, руб./тонна¹⁴</i>	<i>1 207</i>	<i>1 211</i>	-	<i>1 210</i>	<i>1 256</i>	<i>-4%</i>

9 Включая обогатительную фабрику «Каскад-1»

10 Рассортированный и обогащённый уголь

11 В составе объема вскрыши

12 Отношение массы произведенного угля к объему переработанной вскрыши

13 Реализация по группе компаний, с учётом перепродажи угля, приобретённого у других предприятий

14 Без учета железнодорожного тарифа и НДС