

4 Апреля 2013 13:00 (GMT +7:00)

Кемерово, Российская Федерация



Финансовые результаты ОАО «Кузбасская топливная компания» по МСФО за 4 квартал и 12 месяцев 2012 года

ОАО «Кузбасская топливная компания» (РТС/ММВБ: «КВТК»), один из крупнейших производителей и экспортёров энергетического угля в России, сегодня публикует финансовую отчетность, подготовленную в соответствии с международными стандартами (МСФО) за 2012 год. Аудитором финансовой отчётности компании выступило ЗАО «КПМГ».

Ключевые финансовые показатели

млн. руб.	4 кв. ¹ 2012	3 кв. ¹ 2012	Изм.	2012	2011	Изм.
Выручка	6 229	5 370	16%	23 104	23 939	-3%
Себестоимость	4 838	4 335	12%	18 982	19 404	-2%
<i>Производственные денежные затраты на 1 т. угля, руб.</i>	583	561	4%	690	653	6%
Валовая прибыль	1 391	1 035	34%	4 122	4 535	-9%
<i>Рентабельность валовой прибыли</i>	22%	19%	3 п.п.	18%	19%	-1 п.п.
Коммерческие, административные и прочие расходы	511	406	26%	1 781	1 640	9%
Операционная прибыль	880	629	40%	2 341	2 895	-19%
<i>Рентабельность операционной прибыли</i>	14%	12%	2 п.п.	10%	12%	-2 п.п.
ЕБИТДА²	1 197	905	32%	3 479	3 911	-11%
<i>Рентабельность ЕБИТДА</i>	19%	17%	2 п.п.	15%	16%	-1 п.п.
<i>ЕБИТДА на 1 т. угля, руб.</i>	501	404	24%	399	448	-11%
Чистая прибыль	697	608	15%	1 810	2 018	-10%
<i>Рентабельность чистой прибыли</i>	11%	11%	-	8%	8%	-

Выручка

Выручка в 4 квартале 2012 года выросла на 16% до 6 229 млн. руб. Под влиянием сезонного повышения спроса на уголь, вызванного началом отопительного сезона, выручка в сегменте реализации собственного угля на внутреннем рынке выросла на 32% до 1 466 млн. руб. Валовая рентабельность в данном сегменте демонстрирует рекордный квартальный показатель за последние 3 года, составив 34%. В сегменте Перепродажи угля выручка выросла на 52% до 724 млн. руб.

Выручка за весь 2012 год снизилась на 3% до 23 104 млн. руб., что произошло вследствие снижения выручки в сегменте экспортной реализации собственного угля на 7% до уровня 15 858 млн. руб., что продиктовано ухудшением рыночной конъюнктуры на мировых рынках энергетического угля. Доля выручки от экспортной реализации снизилась на 5 п.п. до 69%.

¹Здесь и далее представлены неаудированные показатели за 3 и 4 кв. 2012 г.

²ЕБИТДА для каждого из временных периодов представляет собой операционную прибыль до вычета сумм износа, амортизации и прибыли/убытка от продажи и обесценения основных средств. ЕБИТДА не является показателем оценки финансовой деятельности по МСФО и не должна рассматриваться как альтернатива показателю чистой прибыли, операционной прибыли или любому другому показателю, рассчитанному согласно МСФО или как альтернатива денежных средств от операционной деятельности или как мера ликвидности Компании

Операционная прибыль и EBITDA

В связи с сезонным повышением спроса на уголь, операционная прибыль в 4 квартале 2012 года выросла на 40% и составила 880 млн. руб. Производственные затраты в 4 квартале выросли на 9% до 1 365 млн. руб. в результате роста объемов производства. Себестоимость в 4 квартале выросла до уровня 4 838 млн. руб. в результате роста расходов на транспортировку и приобретение угля для перепродажи, а также производственных расходов, увеличившихся вслед за ростом добычи. Уровень коммерческих, административных и прочих расходов в 4 квартале 2012 года вырос на 26% до 511 млн. руб. за счёт роста объёмов реализации. Показатель EBITDA в 4 квартале вырос на 32% и составил 1 197 млн. руб.

Операционная прибыль в 2012 году снизилась на 19% до 2 341 млн. руб. На показатель повлияло ухудшение конъюнктуры на мировых рынках энергетического угля, которое было частично компенсировано снижением себестоимости производства. Производственные затраты в 2012 году выросли на 5% до 5 978 млн. руб. Себестоимость снизилась на 2% в результате осуществления программы по снижению издержек, осуществлённой во II полугодии 2012 года. Коммерческие, административные и прочие расходы в 2012 году выросли на 9% до 1 781 млн. руб. в связи с индексацией заработной платы персоналу. Показатель EBITDA в 2012 году снизился на 11% и составил 3 479 млн. руб.

Чистая прибыль

Чистая прибыль в 4 квартале составила 697 млн. руб., увеличившись на 15% по сравнению с показателем предыдущего квартала. Положительное влияние на чистую прибыль оказал сезонный рост реализации на внутреннем рынке, повышение спроса на сортовые продукты, характеризующиеся высокой маржинальностью.

Чистая прибыль за весь 2012 года составила 1 810 млн. руб. и сократилась на 10% под воздействием снижения выручки от экспортной реализации угля.

Управление долговым портфелем

млн. руб.	31.12.12	30.09.12	Изм.	Доля	31.12.11	Изм. ³
Долгосрочные займы и кредиты	3 541	5 318	-33%	50%	2 794	27%
Краткосрочные займы и кредиты	3 502	1 953	79%	50%	1 753	100%
Общий долг, в том числе:	7 043	7 271	-3%		4 547	55%
Номинированный в рублях	3 067	3 823	-20%	44%	647	374%
<i>Средняя процентная ставка по займам и кредитам в рублях</i>	9,56%	9,64%	-0,08 п.п.		11,02%	-1,46 п.п.
<i>Субсидированная процентная ставка по займам и кредитам в рублях⁴</i>	8,45%	9,29%	-0,84 п.п.		4,85%	3,60 п.п.
Номинированный в долларах США	3 975	3 448	15%	56%	3 900	2%
<i>Средняя процентная ставка по займам и кредитам в долларах США</i>	4,80%	4,80%	-		4,74%	0,06 п.п.
Денежные средства и их эквиваленты	2 362	2 485 ⁵	-5%		1 884	25%
Чистый долг	4 681	4 786	-2%		2 663	76%
Чистый долг / EBITDA	1,35	1,31 ⁶	2%		0,68	98%

³ Изменение показателей на 31.12.12 к 31.12.11

⁴ С учётом субсидий Республики Беларусь по кредитам на приобретения карьерных самосвалов БелАЗ

⁵ Включая срочные депозиты в составе прочих инвестиций

⁶ Для расчета используется показатель EBITDA за текущий и 3 предыдущих квартала

Чистый долг на 31 декабря 2012 года составил 4 681 млн. руб., сократившись на 2% по сравнению с показателем 30 сентября 2012 года. Показатель чистый долг к EBITDA составил 1,35. По условиям действующих кредитных соглашений с банками, данный показатель не должен превышать уровня в 3,50 – 4,00.

Компания проводит эффективную финансовую и инвестиционную политику, в результате чего средняя процентная ставка по займам и кредитам, номинированным в рублях по состоянию на конец 2012 года составляет 8,45%⁷, а по займам номинированным в долларах США 4,80%.

Денежный поток и инвестиции

млн. руб.	4 кв. ⁸ 2012	3 кв. ⁸ 2012	Изм.	2012	2011	Изм.
Операционный денежный поток	940	968	-3%	2 332	2 096	11%
Инвестиционный денежный поток в т.ч.:	-468	-798	-41%	-3 944	-2 562	54%
<i>Инвестиции в основные средства</i>	<i>-713</i>	<i>-906</i>	<i>-21%</i>	<i>-3 847</i>	<i>-2 409</i>	<i>60%</i>
Финансовый денежный поток	-161	722	н.п.	2 125	1 906	11%
Чистый прирост / (уменьшение) денежных средств и эквивалентов	311	942	-67%	513	1 440	-64%

В 4 квартале 2012 года операционный денежный поток увеличился на 3% до 940 млн. руб. Инвестиционный денежный сократился на 41% до 468 млн. руб., причём на инвестиции в основные средства потрачено 713 млн. руб., основная часть которых направлена на завершение строительства обогатительной фабрики «Каскад-2». Чистый отток денежных средств от финансовой деятельности в 4 квартале 2012 года составил 161 млн. руб. в основном за счёт погашения финансовых обязательств.

По итогам 2012 года операционный денежный поток увеличился на 11% до 2 332 млн. руб. Инвестиционный денежный поток вырос на 54% до 3 944 млн. руб., из которых 3 847 млн. рублей были направлены на инвестиции в основные средства. Ключевыми инвестиционными проектами в 2012 года стало строительство обогатительной фабрики «Каскад-2», строительство склада ГСМ, инвестиции в развитие железнодорожной инфраструктуры и расширение розничной сети. Чистый приток денежных средств от финансовой деятельности в 2012 году вырос на 11% до 2 125 млн. руб.

Комментируя финансовые результаты Компании, генеральный директор Игорь Прокудин сказал:

«2012 год был сложным для кузбасских компаний угольного сектора из-за резкого падения цен на мировых рынках. Однако, благодаря слаженной и четкой работе коллектива и своевременно принятым антикризисным мерам, в том числе масштабному сокращению издержек, изменению финансовой и инвестиционной политики, Кузбасской Топливной Компании удалось предотвратить большинство негативных последствий.

Без всякого сомнения, главным событием 2012 года для Кузбасской Топливной Компании стало окончание строительства второй обогатительной фабрики. В настоящий момент фабрика «Каскад-2» находится в состоянии комплексного опробования под погрузкой с плановым выходом на проектную мощность в начале 2 квартала 2013 года. Продукция, получаемая на фабрике, существенно увеличит конкурентоспособность компании.

⁷ С учётом субсидий Республики Беларусь по кредитам на приобретения карьерных самосвалов БелАЗ.

⁸ Здесь и далее представлены неаудированные показатели за 3 и 4 кв. 2012 г.

Одновременно, к важнейшим итогам 2012 года следует отнести разработку и реализацию новой стратегии перевозки угля. В самом начале 2013 года КТК структурировала собственные транспортные активы и заключила выгодное пятилетнее соглашение с новым поставщиком услуг по транспортировке угля, что позволит значительно сократить издержки КТК уже в следующем отчетном периоде.

Особо отмечу, что сложившаяся сегодня ситуация на рынках не изменила основные направления нашей стратегии. Это, в первую очередь, курс на улучшение качества продукции, развитие сырьевой базы, модернизацию производства.

Так же мы сохраняем основные направления дивидендной политики. По итогам 2012 года Советом Директоров были рекомендованы Общему Собранию акционеров к выплате дивиденды в размере более 496 млн. руб., что составило 27% от прибыли Компании.

В целом, несмотря на имеющиеся сложности, оцениваю 2012 год как ещё один важный шаг в реализации стратегии развития Компании. Нашим инвесторам, покупателям нашей продукции и общественности важно понимать, что мы продолжаем двигаться в выбранном направлении.»

Ключевые события в 4 квартале и после отчётной даты

- Компания завершила строительство второй обогатительной фабрики «Каскад-2» на разрезе «Виноградовский» мощностью 4,0 млн. тонн в год. В настоящее время, обогатительная фабрика работает в тестовом режиме. В феврале 2013 года, фабрика была презентована существующим и потенциальным партнёрам по реализации угля на экспортных рынках и получила высокую международную оценку.
- Завершено строительство контактной сети на 6 путей для электровозов РЖД на сортировочной станции Уба. Контактная сеть требовалась для повышения пропускной способности станции. На сегодняшний день функционируют 15 путей для электровозов, обслуживающих более 700 вагонов в сутки. На сегодняшний день пропускная способность станции составляет 16,7 млн. тонн в год, существуют возможности по наращиванию пропускной способности до 20 млн. тонн в год.
- Менеджмент продолжает осуществление масштабной программы по сокращению расходов, которая затрагивает все виды входящих ресурсов и услуг. В феврале 2013 года Компания вышла из состава участников ассоциированного ООО «Кузбасская Транспортная Компания» («КТрК») и заключила долгосрочный договор оказания услуг по транспортировке угля на 2013-2018 годы с новым владельцем вагонного парка ООО «ЗапСиб-Транссервис». На момент сделки, размер вагонного парка «КТрК» составлял 3 128 вагонов, а совокупный долг – 7 млрд. руб., включая обязательства по финансовому лизингу и банковские кредиты. Договор гарантирует новому партнёру минимальный объём перевозок в количестве 5 000 вагоноотправок в месяц, что соответствует 65% грузовой базы КТК. Стоимость услуг по перевозке угля будет определяться исходя из текущих рыночных цен.
- 13 марта 2013 года Совет директоров Компании утвердил рекомендации по выплате дивидендов в размере 5 руб. на акцию. Всего на выплату дивидендов за 2012 год будет направлено 496 млн. руб., что соответствует 27,4% от чистой прибыли по МСФО. Дивидендная доходность составила 4,9% (2011: 3,4%). Окончательное решение о выплате дивидендов будет принято на общем годовом собрании акционеров 15 апреля 2013 года.

Перспективы на 1 квартал и весь 2013 год

- В соответствии с принятым производственным планом, объём добычи угля в 1 квартале 2013 года останется на уровне 4 квартал 2012 года и составит 2,40 млн. тонн.
- Согласно ожиданиям менеджмента, коэффициент вскрыши в 1 квартале продолжит снижение.
- В 1 квартале 2013 года Компанией были заморожены все инвестиции до момента утверждения скорректированной инвестиционной программы на 2013 год.

Менеджмент КТК отслеживает динамику цен на мировых рынках, которые в последний год находятся на стабильно низком уровне, и не ожидает роста цен на энергетические угли во втором и третьем кварталах 2013 года. Вместе с тем ценовые тренды прошлых периодов позволяют надеяться на рост цен в среднесрочной перспективе.

Телефонная конференция

Менеджмент КТК приглашает инвестиционное сообщество принять участие в телефонной конференции для обсуждения финансовых результатов и ответов на вопросы.

Компанию на телефонной конференции будут представлять:

Эдуард Алексеенко – Первый заместитель генерального директора

Василий Румянцев – Директор Московского представительства, IRO

Четверг, 4 Апреля 2013

13:00 Лондон

16:00 Москва

19:00 Кемерово

Мы рекомендуем подключиться к звонку за 10 минут до обозначенного времени начала.

Презентация будет доступна начиная с 10:00 (GMT +4:00) 4 Апреля 2013 г. по следующим адресам:

www.oaoktk.ru/investors

www.oaoktk.ru/investors/presentations

www.slideshare.net/oaoktk

Чтобы подключиться к телефонной конференции, нужно позвонить:

Для международных звонков: +44 (0) 1452 555566

Для бесплатных звонков из России: 81080020972044

Код конференции: 31967303

В течение 2 недель, аудиозапись и расшифровка телефонной конференции будет размещена на сайте КТК по адресу: www.oaoktk.ru/investors

Запись телефонной конференции будет доступна в течение 2 недель по телефону:

Для международных звонков: +44 (0)1452550000

Код доступа к записи телефонной конференции: 31967303

Для запросов прессы:

ОАО «Кузбасская топливная компания» (Кемерово)

Елена Сарычева

Начальник управления по связям с общественностью

Тел.: +7 (3842) 36-47-62

E-mail: es@oaoktk.ru

Для запросов аналитиков и инвесторов:

ОАО «Кузбасская топливная компания» (Москва)

Василий Румянцев

Директор Московского представительства, IRO

Тел.: +7 (495) 787-68-05

E-mail: vkrr@oaoktk.ru

Дополнительная информация и календарь инвестора: www.oaoktk.ru/investors

Справка для редакторов:

ОАО «Кузбасская топливная компания», является одним из крупнейших производителей⁹ и экспортёров энергетического угля в России. Производственные активы Компании включают три действующих и один проектируемый угольный разрез, две обогатительные фабрики, расположенные в едином производственном кластере в Кемеровской области. В Компании работают более 4 000 сотрудников. Акции ОАО «Кузбасская топливная компания» обращаются на РТС/ММВБ, в свободном обращении находится 34,39%.

КТК в социальных сетях



Новости и анонсы

www.facebook.com/oaoktk



Презентации

www.slideshare.net/oaoktk



Видео

www.youtube.com/oaoktkru

Информация об округлениях и возможных неточностях

Некоторые финансовые и производственные показатели, а так же специально рассчитанные коэффициенты были округлены. Из за этого, в ряде таблиц итоговые значения, получаемые путём сложения нескольких компонентов, могут незначительно отличаться от величины, получаемой путём простых арифметических вычислений. Изменение показателей рассчитывается после округления значений.

Мы прилагаем все возможные усилия для проверки и верификации материалов, однако в случае если Вы обнаружите неточности или у Вас возникнут вопросы, напишите об этом на адрес vkrr@oaoktk.ru и мы предоставим уточнённые данные. Информация о корректировках будет опубликована на сайте www.oaoktk.ru.

Утверждения о будущем

Этот пресс-релиз может содержать утверждения, которые относятся к будущим событиям или будущим финансовым показателям деятельности ОАО «Кузбасская топливная компания». Эти утверждения не гарантируют, что будущие действия будут реализованы, предположения могут быть неточными и неопределёнными. Таким образом, фактические итоги и результаты могут существенно отличаться от того, что заявлено в утверждениях о будущем.

Приложения

⁹ Металл Эксперт, Январь 2013

Производство

млн. тонн	4 кв. 2012	3 кв. 2012	Изм.	2012	2011	Изм.
Производство угля	2,39	2,24	7%	8,71	8,73	-
Рассортировка угля	1,38	1,37	1%	5,75	5,56	3%
Обогащение угля	0,20	0,21	-5%	0,81	0,74	-
Вскрыша, млн. куб. м.	13,75	13,81	-	66,27	68,12	-3%
Взорванная горная масса ¹⁰ , млн. куб. м.	5,87	7,01	-16%	31,85	32,79	-3%
Коэффициент вскрыши ¹¹	5,80	6,16	-6%	7,60	7,80	-3%
Среднее расстояние транспортировки вскрыши, км.	2,80	3,20	-13%	3,00	2,88	4%

В 4 квартале 2012 года производство угля выросло на 7% и составило 2,39 млн. тонн. Объем вскрыши остался на уровне 3 кв. и составил 13,75 млн. тонн, а коэффициент вскрыши сократился на 6% до 5,80 в соответствии с производственными планами. При этом объем взорванной горной массы снизился на 16% до 5,87 млн. куб. м., а среднее расстояние транспортировки вскрыши снизилось на 13% до 2,80 км., что благоприятно повлияло на уровень производственных затрат, составивший 28% от себестоимости.

По итогам 2012 года производство и обогащение угля осталось на уровне 2011 года составив 8,71 млн. тонн рядового угля и 0,81 млн. тонн обогащенного. Объем рассортировки угля вырос на 3%, достигнув 5,75 млн. тонн. Данный уголь пользуется высоким спросом у населения, его реализация осуществляется через собственную розничную сеть в Западной Сибири и через партнёрские розничные сети в Польше. Объем вскрыши, взорванной горной массы, а также коэффициент вскрыши демонстрируют снижение на 3% вследствие мер по оптимизации затрат и отказа от услуг сторонних подрядчиков. По итогам года, доля производственных затрат в себестоимости составила 31%.

Продажи

млн. тонн	4 кв. 2012	3 кв. 2012	Изм.	2012	2011	Изм.
Реализация угля ¹² , в т.ч.	2,93	2,42	21%	10,20	10,66	-4%
Экспорт	1,49	1,36	10%	5,91	6,45	-8%
Внутренний рынок	1,44	1,06	36%	4,29	4,21	2%
Собственный уголь	2,44	2,10	16%	8,51	8,59	-1%
Перепродажа угля	0,50	0,32	56%	1,70	2,08	-18%
Средняя цена реализации, руб./тонна ¹³	1 269	1 276 ¹⁴	-1%	1 294	1 228	5%
Средняя цена экспортной реализации, руб./тонна	1 228	1 288 ¹⁴	-5%	1 307	1 237	6%
Средняя цена реализации на внутреннем рынке, руб./тонна	1 312	1 259	4%	1 276	1 213	5%

В связи с традиционным ростом торговой активности на российском рынке энергетического угля в течение отопительного сезона, объем продаж Компании в прошедшем квартале вырос на 21% и составил 2,93 млн. тонн угля. Квартальный рост реализации угля был выше роста производства,

¹⁰ В составе объема вскрыши

¹¹ Отношение массы произведенного угля к объему переработанной вскрыши

¹² Реализация по группе компаний, с учётом перепродажи угля, приобретённого у других предприятий

¹³ Без учета железнодорожного тарифа и НДС

¹⁴ Средние цены за 3 кв. 2012 года были скорректированы с учётом операций дочерней компании «КТК Polska»

т.к. Компания увеличила объем перепродажи угля, закупленного у сторонних предприятий на 56% до 0,50 млн. тонн. Основным драйвером роста реализации, стали продажи на внутреннем рынке, которые выросли на 36% и достигли 1,44 млн. тонн угля. В четвертом квартале объем экспорта вырос на 10% и составил 1,49 млн. тонн. По итогам квартала доля экспорта в общем объеме продаж угля сократилась до 51%. В четвертом квартале 2012 года средняя цена реализации угля снизилась на 1% по сравнению с предыдущим кварталом и достигла 1 269 руб. за тонну. Средняя цена реализации на внутреннем рынке выросла на 4% и составила 1 312 руб. за тонну. Средняя цена реализации угля на экспорт в 4 квартале снизилась на 5% до 1 228 руб. за тонну.

Объем продаж угля в 2012 году сократился на 4% до 10,20 млн. тонн. Снижение реализации вызвано ослаблением спроса на экспортных рынках, которое привело к сокращению экспортных отгрузок на 8% до уровня 5,91 млн. тонн угля в 2012 году. Реализация угля на внутреннем рынке выросла на 2% до 4,29 млн. тонн. Доля экспортных продаж в общем объеме реализации снизилась с 61% до 58% по сравнению с 2011 годом.

Средняя цена реализации угля в 2012 году составила 1 294 руб. за тонну, на 5% превысив показатель 2011 года. Средняя цена реализации угля на внутреннем рынке увеличилась на 5% и составила 1 276 руб. за тонну. Средняя экспортная цена в 2012 году составила 1 307 руб. за тонну, что на 6% выше показателя 2011 года.

Производственные денежные затраты

млн. руб.	4 кв. 2012	3 кв. 2012	Изм.	2012	2011	Изм.
Консолидированная себестоимость реализации	4 838	4 335	12%	18 982	19 404	-2%
За вычетом себестоимости реализации дочерних компаний	851	691	23%	2 491	2 198	13%
Себестоимость ОАО КТК за вычетом:	3 988	3 643	9%	16 491	17 206	-4%
<i>Амортизация (в составе себестоимости)</i>	-274	-240	14%	-991	-907	9%
<i>Покупной уголь для перепродажи и переработки</i>	-13	1	н.п.	-418	-549	-24%
<i>Изменение остатков угля на складах</i>	-46	-41	12%	47	132	-64%
<i>Железнодорожный тариф и транспортные затраты</i>	-2 270	-2 106	8%	-9 151	-10 180	-10%
Производственные денежные затраты	1 365	1 256	9%	5 978	5 702	5%
<i>Доля производственных расходов в себестоимости</i>	28%	29%		31%	29%	
<i>Производственные денежные затраты на 1 тонну угля, руб.</i>	583	561	4%	690	653	6%
<i>Производственные денежные затраты на 1 тонну угля, долл. США</i>	19	18	7%	22	22	-

В 4 квартале производственные денежные затраты Компании на 1 тонну угля выросли на 4% по сравнению со 3 кварталом 2012 год и достигли 583 руб. По итогам 2012 года производственные денежные затраты на 1 тонну угля составили 690 руб. за тонну, что на 6% выше аналогичного показателя 2011 года. В долларовом выражении, производственные денежные затраты остались на уровне 2011 года, составив 22 доллара США.

Инвестиционная программа на 2-4 квартал 2013 года

В связи с изменением конъюнктуры на международном рынке энергетического угля, менеджмент КТК принял решение скорректировать инвестиционную программу на 2013 год, при этом не отказываясь от ключевых стратегических приоритетов среди которых строительство третьей обогатительной фабрики «Виноградовская», а так же ввод разреза «Брянский», который станет четвёртым добывающим предприятием КТК. В 1 квартале 2013 года Компания не производила новых инвестиций, основной объём средств будет освоен во 2-4 кварталах 2013 года.

Объём инвестиционной программы на 2013 год составляет 956 млн. руб.¹⁵

- 31% от общего объёма инвестиций или 292 млн. руб.¹⁵ будет направлен на финансирование работ на обогатительной фабрике «Каскад-2».
- 25% или 236 млн. руб.¹⁵ будет направлено на приобретение производственной и вспомогательной техники в т.ч. карьерного экскаватора P&N и карьерного самосвала БелАЗ.
- 16% или 152 млн. руб.¹⁵ будут направлены на прочие инвестиции в т.ч. на расширение площади одного из существующих разрезов и приобретение новой перспективной лицензии на отработку недр, расположенной в непосредственной близости к существующим активам КТК.
- 10% или 98 млн. руб.¹⁵ будет направлено на развитие розничной сети и сбытовой инфраструктуры, что позволит расширить розничную сеть в Алтайском крае.
- 7% или 71 млн. руб.¹⁵ будет направлен на строительство производственной инфраструктуры, включая строительство комплекса по производству щебня, ввод которого позволит существенно снизить затраты на шины производственной техники.
- 5% или 44 млн. руб.¹⁵ будет направлено на развитие железнодорожной инфраструктуры в т.ч. на приобретение нового тепловоза, который будет обслуживать грузовую базу обогатительной фабрики «Каскад-2».
- 4% или 39 млн. руб.¹⁵ будет направлено на продолжение геологоразведочных и проектных работ на разрезе «Брянский».

Данная инвестиционная программа демонстрирует ключевые направления инвестиций и может незначительно измениться в течении года.

¹⁵ Без учёта НДС